

Mehr-Behandler-Praxis

Potentiale erschließen – Umsatzrendite steigern

Aktivieren Sie die Umsatzreserven Ihrer Mehr-Behandler-Praxis

Umsatzrenditen und Leistungsvermögen sind in Mehr-Behandler-Praxen ungleich verteilt. Denn nur ein Teil der Behandler erwirtschaftet tatsächlich gute Honorarumsätze, und ihre Erfolge basieren auf Erfahrung und Kompetenz. Der andere Teil der Behandler bleibt zum Teil weit hinter den persönlichen und unternehmerischen Erwartungen zurück.

Die Erfahrung zeigt: Betriebswirtschaftlich betrachtet und bewertet sind es über 25% an Ressourcen, die in einer Mehr-Behandler-Praxis kurzfristig aktiviert werden können.

Ich unterstütze Sie bei der Aktivierung Ihrer Umsatz-Ressourcen!

Ihr Mehrwert

- Ein einheitliches Behandlungs-Konzept, das in der Außendarstellung und der internen Umsetzung Professionalität vermittelt
- Dieses Konzept kann auch von jungen/neuen Kollegen sicher und in kürzester Zeit umgesetzt werden
- Eine strukturierte Untersuchungsmethodik und die Anwendung der Kompetenz-Strategie. Im Ergebnis werden die richtigen Patienten gewonnen und geschriebene Behandlungspläne auch nahezu 1:1 realisiert
- Die Stärkung der Kommunikations- und Beratungskompetenz sichert allen Behandlern mehr Beratungserfolge und höhere Honorar-Einnahmen pro Patient
- Messbarer Mehrwert – die Erfolge werden mittels Controlling und interne Vergleiche mittels Benchmarking dargestellt

Leistungen

- Unterstützung bei der Konzeption bzw. Optimierung von Behandlungs- und Untersuchungskonzept
- Coaching aller Behandler/-innen: strukturierte Untersuchungsmethodik und strukturierte Patienten-Beratung
- Betreuung bei der Umsetzung über den Zeitraum eines Jahres

Honorar

Coaching Mehr-Behandler-Praxis: Preis nach Vereinbarung

Informationen und Ansprechpartner

ML Praxisanalysen

Mathias Leyer, Gesundheitsökonom FH

Kurmärkische Straße 111

D - 14621 Schönwalde-Siedlung

Telefon: +49 (0)3322 4251931

Telefax: +49 (0)3322 4251932

kontakt@praxis-analysen.de

www.praxis-analysen.de